

TAULA D'INDUSTRIA Acta de reunió

Dia: 28/02/2019

Hora inici: 19:00

Hora final: 20:00

Lloc: LAB Coworking. Carrer Prior Tarafa, 11, Manlleu

Participants: Enric Vilaregut (Regidor Serveis Territorials i Esport Aj. de Manlleu), Eudald Sellarés (Regidor Promoció Econòmica Aj. de Manlleu), Betlem Parés (Aj. de Manlleu, OPE), Olga Cabezas (Aj. De Manlleu, OPE), Pilar Raurell (Aj. de Manlleu, OPE), Jordi Contijoch (Gràfiques Manlleu, president de l'AEM), Pep Anglada (Mecànica Anglada), Guillem Freixes (ASECORP), Joan Rovira (Mimcord), Mia Viladecans (Anna Viladecans SL), Xavier Capelles (CEFORTEM), Jordi Casas (LAVOLA), Teresa Murlà (AFILMUR), Pere Serra (Serra Rifà), Rubén Junquera (TAC Osona), David Fabré (Xocolating 1944), Miguel Ortiz (Marbres Ter Manlleu, SL), Mercè Pinto (Hidra Publicitat, dinamitzadora del MAB), Conrad Tarragó (Esbelt), Jordi Sala (Grup Carrera), Santi Anglada (Osona Electroserveis), Joan Costa i Assumpta Costa (Metal·lúrgica Manlleuense Metmann), Lluís Colomer (La Selecta) i Jaume Codina

Han excusat assistència: Kini Muntadas (Mecanitzats Muntada), Jordi Codina (LAVOLA), Sebastià López i Marga Padrós (Orlocat), Eva Rivera (Hazisa), Josep Solsona (La Salle), Jan Bover (Javajan), Joaquim Carandell (Novatilu), Victor Font (Subministraments Industrials Rifà), Quim Carandell (Carandell Maquinària, SL), Jaume Torra (Blue Reed)

Ordre del dia:

- Noves obres i connexions als polígons
- Creació d'un **grup de compra agregada d'energia amb les empreses de Manlleu**. Compartim que aquest tema desperta l'interès de les empreses i que pot ser una bona eina per a encarar un escenari de futur amb una tendència a l'encariment de l'energia. Per aclarir conceptes i posar fil a l'agulla, comptarem amb el José Enrique Vázquez, de l'empresa GCT, amb una àmplia i exitosa experiència en la creació i gestió de grups de compra d'energia.

Resum de la reunió:

El regidor **Sr. Enric Vilaregut** va començar la reunió explicant que les obres de millora de la ctra. de la Miranda, estava previst que comencessin el dia 1 de març i s'iniciaven a la rotonda de la Benvinguda, a la sortida de Manlleu direcció Torelló i finalitzen a l'enllaç amb la C-37. Aquestes obres tindran una durada aproximada de sis mesos i es començarà per un arranament del camí de Cal Batlle que servirà de desviament per als vehicles. Es tracta d'una remodelació que permetrà enllaçar amb la nova connexió cap als polígons industrials a través de l'Avinguda Pirineus, desviant així el vehicle pesant del nucli de la ciutat i millorant el seu accés a la zona industrial. També va comentar que per la carretera de la Miranda, mentre duressin les obres només es podria sortir i per entrar s'hauria de passar per la Ctra. de la Gleva.



També va comentar que fins a finals de març no se sabrà si se'ns ha concedit la subvenció del Pla de Modernització de Polígons.

A continuació el **Sr. Josep Camprubí** de l'empresa **GCT plus eficiència energètica** va explicar què s'entenia per compra agregada. Va comentar que la compra agregada fa anys que es fa, anys enrere les cambres de comerç impulsaven la compra agregada entre els seus associats. Altres models, pot ser el de les universitats que tenen una plataforma i fan compra agrupada, els consorcis hospitalaris, etc. i hi ha altres experiències positives al respecte.



Va comentar que els avantatges de la compra agregada és per una banda el volum d'energia contractada i per l'altra és que es demana preu a diverses empreses comercialitzadores i no només a una. Per tant es tracta d'agrupar comptadors (volum de consum) i demanar preu al màxim de comercialitzadores.

Com funciona la compra agregada: Tan important és tenir un bon preu, com tenir la potència ben contractada. Per tant el primer que s'ha de mirar de cada empresa és si té ben contractada la potència, tan sols baixant la potència ja suposa una rebaixa en la factura. Resumint, cal mirar les contractacions per veure quin preu paguen l'energia i comprovar que tenen la contractació adequada (potència contractada més adequada a les seves necessitats).

L'ideal per veure si es té bé la potència, és tenir les factures d'un any per cada comptador que es tingui, per tal de determinar quin és el perfil de consum de l'empresa (si gasta més energia al matí o a la tarda). Sinó amb les factures de 3 mesos es fa una projecció anual.

Llavors, una vegada les empreses tenen ben contractada la potència, el que fa l'empresa GCT és

agrupar els diferents tipus de tarifes contractades (2.0, 3.0, etc.) per determinar els diferents perfils consumidors de les empreses de Manlleu. Es redacta un plec de clàusules administratives amb unes condicions determinades i consensuades (p. exple. origen de l'energia de fonts renovables). Es marca un preu de sortida i es fa una subhasta pública online un dia i hora determinats, en que hi



participen aquelles comercialitzadores que accepten el plec de clàusules establertes, i evidentment el preu. Es fa la licitació en paquets, segons el tipus de tarifes (2.0, 2.1, 3.0, compra indexada, etc.). Quan es fa la licitació es demana a la comercialitzadora que el preu el mantingui durant el temps que s'hagi establert al plec de clàusules. Quan es fa la renovació, qualsevol empresa pot deixar el contracte quan vulgui. També es poden anar afegint empreses després d'haver fet la subhasta.

La compra agrupada no vol dir que hi hagi una única factura per totes les empreses, sinó que a cada empresa se li facturarà el que hagi consumit.

Una vegada resolt els dubtes que els assistents tenien, es va pactar que l'Ajuntament seria qui



centralitzaria la demanda de les empreses de participar o no en la compra agrupada, enviant un correu a totes les empreses, tan les que van assistir a l'acte com les que no, per saber quines voldrien fer la compra agrupada. Una vegada establert el nombre d'empreses, es traspassaria a l'empresa GCT per tal que estudiés les factures anuals de cada empresa participant i fes la valoració sobre quin preu de sortida es podria donar.